



ID: 33792072

28-01-2011 | Primeiro Emprego

OS MEUS  
HÓBIS



**Bruno Castro**

Aprecia tudo aquilo que o "obrigue a viajar", quer se trate de leitura, de cinema ou de actividades de exterior, como mergulho ou andar de mota. As actividades desportivas, como jogar futebol ou a prática de aikido, são outros dos seus hóbis.

\* INTELIGÊNCIA  
**sub-30**

■ OS MEUS SEGREDOS

Três conselhos:

**1 BASE SÓLIDA**

A garantia de uma base sólida de sustentabilidade do projecto empresarial via accionista ou parceiros financeiros é fundamental nos dias difíceis que correm.

**2 POTENCIAL DE CRESCIMENTO**

Uma boa 'ideia', com potencial de crescimento no mercado internacional (em prol do foco típico ao nível nacional). O factor escala é preponderante para o sucesso do negócio.

**3 EQUIPA EXCELENTE**

Uma equipa de excelência que permita viver o desafio empreendedor como um 'projecto de vida'. O espírito de união e capacidade de sacrifício de todos os intervenientes é chave do sucesso!

nante, com uma comunhão de ideais e sonhos individuais em torno de uma única visão", adianta.

As principais dificuldades que a VisionWare encontrou no seu caminho "prenderam-se com a necessidade de criar um estrutura orgânica e comercial adaptada ao mercado e uma capacidade de financiamento capaz de suportar a viabilidade do projecto até se angariar uma base de clientes aceitável para a sustentabilidade económica e financeira".

No futuro, a VisionWare quer consolidar a sua estratégia de internacionalização, ao solidificar a sua estrutura operacional em Cabo Verde e Angola. "Iremos continuar a promover um posicionamento internacional na área de segurança, nomeadamente e com especial enfoque no mercado de Cabo Verde, com a abertura da delegação local da VisionWare na cidade da Praia e no Mindelo como sede operacional para o mercado PALOP, para além de outros mercados mais evoluídos como o Reino Unido e Bruxelas", sublinha. ■

VISIONWARE QUER DISTINGUIR-SE COMO EMPRESA DIFERENCIADORA

INFORMÁTICA CADA VEZ MAIS **SEGURA**

\* Em pouco tempo, a empresa de Bruno Castro tornou-se líder em Portugal e trabalha na internacionalização

■ SANDRA RODRIGUES DOS SANTOS

O desenvolvimento de um projecto inovador e diferenciador em matéria de segurança informática levou Bruno Castro a juntar alguns amigos e a lançar-se na aventura da criação da VisionWare. Uma aventura que até aqui tem colhido bons frutos, dado que em pouco tempo a empresa se tornou num "sucesso claro" e já se lançou na expansão a outros países.

"Além do espírito empreendedor, o que efectivamente motivou e proporcionou a criação do projecto VisionWare foi a determinação, a amizade, o conhecimento, e alguma dose de loucura, que permitiram que os seus fundadores fossem capazes de se unirem em torno de uma aventura de vida, que rapidamente, após muito sacrifício e esforço pessoal, se tornou num sucesso claro", revela Bruno Castro, administrador da empresa.

O sucesso é justificado pelo jovem engenheiro com muito sacrifício. "Como em todos os projectos baseados em 'start-up' empresariais, ainda mais num período de pós-recessão a nível nacional, o projecto VisionWare obrigou a uma dedicação exclusiva, acrescida de uma capacidade de sacrifício inegotável de todos os envolvidos no projecto, nomeadamente, e com atenção especial, aos próprios colaboradores que assumiram o projecto como pessoal e com o carinho necessário para que o projecto evoluísse em torno da vontade conjunta de todos", destaca.

"Tratou-se de um período fasci-

**B.I.**

**BRUNO CASTRO**

Licenciado em Engenharia Electrotécnica desde 2000, completou o grau de mestre em Engenharia Informática, na vertente de Segurança Informática, em 2005.

É director-geral da VisionWare. Anteriormente trabalhou na NovaBase e na Critical Software, entre outras.

**FUNDAÇÃO 2005**

A VisionWare do engenheiro Bruno Castro nasceu em Agosto de 2005.

**VALORES** - "Fazemos bem à primeira para não ter de fazer de novo" é o principal lema da empresa especialista em segurança informática.

**RECURSOS HUMANOS** - Actualmente, a estrutura humana da VisionWare abrange as localizações de Porto, Almada, Lisboa, Viseu e Coimbra, mas também está presente em Cabo Verde, com uma dimensão humana a superar os 30 colaboradores de perfil sénior.



MANUEL SALVADO

■ SAIBA MAIS

**PME Líder**

A VisionWare foi premiada com o estatuto PME Líder, cujo objectivo é distinguir empresas que, através das suas qualidades de desempenho e perfil de risco, se posicionem como vínculo da economia nacional em diferentes sectores de actividade, apresentando estratégias de crescimento e liderança competitiva. O estatuto distingue também empresas que favorecem dinâmicas de crescimento.

**PROGRAMA**

O estatuto PME Líder permite o acesso das empresas ao Programa FINCRESCER, que tem como objectivo otimizar as condições de financiamento das empresas com superior perfil de risco e que prossigam estratégias de crescimento e de reforço da sua base competitiva. O estatuto é concedido pelo IAPMEI - Instituto de Apoio às Pequenas e Médias Empresas e ao Investimento e Turismo de Portugal.

“QUALQUER POTENCIAL EMPREENDEDOR TERÁ DE AVALIAR PROFUNDAMENTE A SUA CAPACIDADE PESSOAL DE ABRAÇAR UM DESAFIO DESTA ORDEM